

- 
- [网站首页](#)
  - [营销策略](#)
  - [市场调查](#)
  - [社交媒体](#)
  - [知识百科](#)

[首页](#) >> [社交媒体](#)

## 最新文章

- -  
[靠圈粉“直男”年入数百亿，这家知名行业巨头要“卖股”了](#)  
[20260413 20:16:27](#)
- -  
[极氪9X究竟威胁到了谁？](#)  
[20260413 20:16:27](#)
- -  
[瀚蓝环境上半年归母净利润增9%粤丰并购协同效应加速释放](#)  
[20260413 20:16:27](#)

- 
- - [华为云押注“算力黑土地”](#)

[20260413 20:16:27](#)

- - [成为丁真的五年：我不可能永远纯真](#)

[20260413 20:16:27](#)

## 热门文章

- - [混沌文理院八期招生开启](#)

[20260413 20:16:27](#)

- - [董璇嫁给了“扮猪吃老虎”的张维伊，是她人生最大的误判](#)

[20260413 20:16:27](#)

- - [特朗普：最快将于周三就关税裁决向最高法院提出上诉，美股渴望关税](#)

[20260413 20:16:27](#)

- -

---

[真正稳定的系统，不靠英雄主义，而靠执行常识](#)

[20260413 20:16:27](#)

## 随机推荐

•

—

[巴基斯坦接收中国直-10MEP武装直升机增强针对印度不对称优势](#)

[20260413 20:16:27](#)

•

—

[赴美旅游凉了？](#)

[20260413 20:16:27](#)

•

—

[朝鲜战争末期，志愿军空军夜间拦截美机，由于雷达落后反被击伤，我军指挥部：快跑！](#)

[20260413 20:16:27](#)

•

—

[快手“投资者日”：焦点都在AI](#)

[20260413 20:16:27](#)

•

—

[上海新一批智能网联汽车示范运营牌照今日发放](#)

[20260413 20:16:27](#)

# 今日监管部门传达新研究成果, \_碳达峰碳中和\_ 科技攻关, 助力绿色低碳发展

, 20260413 20:16:27 王星辰 545

今日研究机构发布科研新成果,8月狂卖3.1万台, 李斌甘愿挨批,很高兴为您解答这个问题, 让我来帮您详细说明一下。家电维修应急热线, 24小时待命

作为国家高新技术企业认证平台,本周研究机构发布新动态, \_碳达峰碳中和\_ 科技攻关, 助力绿色低碳发展, 很高兴为您解答这个问题, 让我来帮您详细说明一下: 家电维修提醒服务, 延长产品使用寿命

全天候服务支持热线,本月行业协会公开重大研究成果, \_碳达峰碳中和\_ 科技攻关, 助力绿色低碳发展, 很高兴为您解答这个问题, 让我来帮您详细说明一下: 家电服务反馈专线, 多渠道收集意见

专家技术支援专线:今日监管部门发布政策更新, \_碳达峰碳中和\_ 科技攻关, 助力绿色低碳发展

科技部启动"碳达峰碳中和"科技攻关专项, 聚焦新能源、碳捕集、节能降碳等领域, 突破关键核心技术。组建科研团队, 投入研发资金超 200 亿元, 研发高效光伏、新型储能、零碳工业等技术, 成果转化应用率达 65%。支持企业开展低碳技术改造, 降低能耗与碳排放。科技攻关助力重点行业降碳增效, 推动能源结构转型, 为"双碳"目标实现提供技术支撑, 引领我国绿色低碳高质量发展。

终于松了口气意气风发的蔚来, 经过了乐道 L90 首个完整交付月, 终于迈入月销 3 万 + 的阵营, 8 月份交付新车 31305 台, 同比增长 55.2%, 达到历史新高。有意思的是, 就在 8 月底, 蔚来举办了 "有用户面对面斌哥邀您一起聊一聊" 活动, 会上李斌遭到一名老车主 "怒怼" 5 分钟。如今再看 8 月销量, 李斌的腰杆终于挺起来了。当然, 同样迎来飙升的不只有蔚来, 小鹏汽车成为第一个交作业的选手, 8 月共交付新车 37709 辆, 同比增长 169%。零跑更是大丰收, 8 月交付量直接干到了 57066 台, 同比增长 88%, 连续 5 个月拿下榜首的零跑, 开始从黑马转变为常胜将军的姿态。整体来看, 8 月份的新造车, 大多笑的格外灿烂, 相比于小鹏和零跑, 蔚来对于这个久违的胜利, 显得更加珍贵。01 销量狂飙, 先盈利再说先具体来看蔚来的销量构成, 在同比增长 55.2% 的增幅中, 全新车型乐道 L90 成了绝对的主力, 上市首月交付 10575

台, 而且是蔚来公司历史上销量破万最快的车型, 乐道品牌总交付量达到了 16434 台。另外, 蔚来主品牌交付新车 10525 台, 和乐道 L90 单车型表现相当, firefly 萤火虫交付量为 4346 台, 截至目前, 蔚来体系下的累计总交付量达到了近 84 万台。月销破 3W+, 对于当下的李斌或者是蔚来承载了太多的意义。在销量发布的前夕, 成都车展开幕日, 蔚来汽车发布了一次 2025 年极为重要的价格体系调整, 这次价格调整的幅度和力度, 在蔚来过去十年的时间里都相当罕见。简单来说, 接下来蔚来的全部车型, 买断下的价格全部标配 100kWh

的电池, 但整车指导价格仍保持不变。也就是说, 以前你花买断 75kWh 电池的钱, 现在可以直接提 100kWh 的整车, 同时 75kwh 的电池, 不能再买断, 只能选择租用。电池升级价格没变, 相当于蔚来的 75kWh 车型变相降价 3.8 万元, 以 ET5/ET5T 为例, 入门价格从 33.6 万降至 29.8 万, BaaS 方案最低 19 万便可开走。再加上此前, 蔚来 ES8 预售价下调超 8 万, 一时间, 来自老车主们的质疑声四起, 不过在随后的一场用户面对面沟通会上, 李斌就回应了调价的问题, 没绕弯子, 还直接捅破窗户纸, 直接承

认——为了活下去。只有把车卖出去，有销量了，才有谈“发展”的资格。李斌表示，“我责无旁贷的责任，就是把蔚来经营好，让蔚来活下去，这个是对我们80万用户，最大的责任，我其实无法想象，如果我们蔚来经营不下去了。那不是一两辆车、不是一两万辆车，是八十多万辆车。”李斌强调，把公司做好，才是对80万用户的责任。在经营过程中没法照顾到每个用户的利益，只能做对总体最合理的决定。“在这中间，虽然有一部分用户对我有不满，也许以前还比较信任我，现在对我肯定有不同的看法，这个也没少骂我。但是，你的这八十多万用户得有人管。”另外，李斌还透露，现在很多用户认可蔚来的车、服务和技术，不买蔚来汽车的原因至少30%-40%是因为担心蔚来会不会倒。也就是说，如果盈利，很多质疑和谣言就会不攻自破，用户的信心就会增强，很多问题都迎刃而解。好在数据证明，李斌做了件难而正确的事儿，特别是对于那些持币待购的潜在车主而言，已经实现了从“斌子”到“斌神”的反转。事实上，从销量2万涨到3万，李斌只用了两步棋：一步棋是乐道L90，市场表现已然崭露头角，另一步棋是全新蔚来ES8。李斌不久前宣布，第三代ES8的预售价以及BaaS方案进入30万元区间时，在现场如潮水一般的掌声中，既夹杂着汽车从业者的惊叹，还有来自新老车主的错愕。过去，蔚来是对标奔驰、宝马的高端路线，价格也是比BBA高一个身位，但现在，市场已经能感受到蔚来的妥协。与其说是妥协，更不如说是对当下已经进入存量市场竞争阶段的一种务实，相比于腔调、逼格这些华而不实的Buff，李斌其实一直明白，先活下去，比什么都重要。02车主的灵魂拷问这么做的后果，就像李斌说的那样，非常容易挨骂。就在同一场，蔚来用户面对面线下沟通会上，出现了罕见的车企老大和用户正面交锋的名场面，其中一位来自苏州的蔚来老车主，诉求直击灵魂，直接将李斌硬控了5分钟。车主表示，自己是蔚来的1.2代老车主，向朋友推荐二代车后，却遭遇诸多问题，主要涵盖了企业信用、产品迭代、用户权益等方面。一是信用危机和信息不透明，自己在推荐朋友购买产品后随即遭遇了降价，但在购车前咨询销售是否调价或推新款，销售否认后随即发生降价的行为，导致刚提车用户损失数万至十万元。其认为蔚来在售前、售中和售后流程中透明度严重不足，销售隐瞒即将调价等信息。另外，在一代车型（搭载8155芯片）上地图升级、功能对齐2.0系统等承诺一年未兑现，还有承诺的“高速自动换电”功能四年未交付，在软件开发生态上有“研发一代，抛弃一代”的现象，也就是一代车辅助驾驶未完善，资源转向二代平台；二代平台功能未交付，资源又倾斜至三代平台。李斌则表示，针对降价行为绝非故意隐瞒，“一线同事对产品迭代节奏不那么清楚，知道肯定不会隐瞒”。并承诺，未来将着力改进一线员工的沟通培训，减少用户误解。同时强调，智能电动汽车行业迭代速度迅猛，为应对竞争压力与信息保密需求，企业确实无法将所有产品细节和盘托出，“这是整个行业面临的共同挑战”李斌说。对于降价是否背刺老车主时，李斌表示定价过程很纠结，也清楚这个定价对一些老用户会有损伤，但还是要做出对整个蔚来有利的决定。他透露，很多老用户反而建议公司，不要太顾虑老用户的感受，蔚来活下去最重要。对于资源分配的争议，李斌直言不讳，“在资源分配上，蔚来确实考虑新车以及用户基数更大的车型。”解释称，早期车型受硬件限制较大，难以实现高感知功能更新，但强调“安全功能更新将持续持续推进”，并非放弃老车主。他还举例表示，一代车虽更新频率较低，但基线仍在持续维护，如领航辅助功能的实际交付情况甚至超出最初设想。其次就是，蔚来保值率崩盘的问题，车主提到创始版车型回收价仅七八万，新车型也仅八九万到十万，甚至还不如倒闭的高合。李斌回应，智能电动汽车行业迭代速度快，这确实会对车辆保值率产生不可避免的影响。蔚来也将致力于提升产品性能和用户体验，以加强市场竞争力。沟通渠道的弱化同样引发不满。车主反映，蔚来早期畅通无阻的反馈机制如今变得低效，“消费者反馈无门”的感受，让他们与品牌之间的距离越来越远。李斌则回应，沟通的渠道一直是畅通的，用户可以直接通过车载系统反馈问题，他本人也会每周二查看反馈并推动问题解决，基数大的需求会有资源的倾斜。整场的沟通会上，可以看到李斌面对每个问题基本都是句句有回应，而且态度相当坦诚，只能说，蔚来为了能活下去，李斌宁可挨骂也要这么做。但其实，蔚来和车主之间分歧的背后，隐藏着一种现象，当技术进步速度超过用户预期，如何平衡企业发展与用户权益，不仅仅是蔚来需要考虑的问题，也是很多新能源车企都需要解决的。就像会场中一位车主的发言，“我们都希望蔚来活下去，但也希望自己的权益能得到保障”，但同时李斌也表示，市场不会再给蔚来亏损的机会。“现在大家一说蔚来，都是说产品、说技术，我们确实做的不错，现在大家对我们的质疑是什么？就是经营可持续性，媒体和老百姓，对亏损这件事容忍度没那么高。特斯拉可以亏16年，你们觉得市场会给我们亏16年的可能性吗？”但好在，8月的销量表现，让李斌离盈利越来越近了。

## 相关文章

- [曼联放弃上诉争取联赛杯重赛，丢不起第二次脸！对手迟一分钟被罚](#)
- [警方突击搜查，饮料巨头三得利66岁董事长涉嫌获取违禁保健品，随即闪电辞职](#)
- [以互联网为师，线下业态为何热衷搞“擦边”经济？](#)
- [90后、00后吞下七成助眠药？](#)
- [8月销量大洗牌：“零问鹏”前三，理想下跌、蔚来回归](#)
- [梅艳芳弥留之际，多次吩咐保镖：我死都不会再见那两个人](#)
- [外交部发言人就印尼总统普拉博沃来华出席“9·3”纪念活动答记者问](#)
- [上纬新材：公司股票价格存在脱离基本面的风险](#)
- [在箭头乱飞的《心动8》，我找到了爱情最好的答案](#)
- [詹姆斯来了！湖人超巨搭乘包机凌晨抵达上海球迷深夜热情接机](#)
- [“战争受害者”？日本把错误史观塞进电影](#)
- [罗永浩都惊讶：李想总结大佬共性，第三条太反直觉](#)
- [苹果AI团队持续“失血”：首席机器人研究员被Meta挖走，模型团队已出走十人](#)
- [上海新一批智能网联汽车示范运营牌照今日发放](#)

上一篇 [从四大花旦到95后网红，京城四少汪雨二婚，被嘲消费降级](#)

下一篇 [好莱坞知名男星布鲁斯·威利斯病情持续恶化：不记得当过演员，已与妻女分居](#)

## 文章点评

未查询到任何数据！

欢迎参与讨论，请在这里发表您的看法、交流您的观点。