

-
- [网站首页](#)
 - [营销策略](#)
 - [市场调查](#)
 - [社交媒体](#)
 - [知识百科](#)

[首页](#) >> [社交媒体](#)

最新文章

- -
[财政部、税务总局发布关于划转充实社保基金国有股权及现金收益运作管理税收政策的通知](#)
[20260405 16:02:38](#)
- -
[8家创业板企业上半年研发费用已超过10亿元，投资扩产意愿同步恢复](#)
[20260405 16:02:38](#)
- -
[奥蓬达：当得知能加盟尤文的消息后，激动得一晚上没睡着觉](#)
[20260405 16:02:38](#)

-
- - [ChatGPT韩国用户数量首次突破2000万](#)

[20260405 16:02:38](#)

- - [东盟临时观察组视察柬泰边境冲突地区](#)

[20260405 16:02:38](#)

热门文章

- - [“对钱没概念”有多可怕？小心别掉进消费陷阱里了](#)

[20260405 16:02:38](#)

- - [租到“串串房”，我成了“出租屋绿萝”](#)

[20260405 16:02:38](#)

- - [三大航半年亏了47亿](#)

[20260405 16:02:38](#)

- -

[20260405 16:02:38](#)

随机推荐

•

—

[12年屡败屡战，八马茶业泡不开上市这壶茶？](#)

[20260405 16:02:38](#)

•

—

[美联邦政府拟“调兵”多座城市两党持续交锋](#)

[20260405 16:02:38](#)

•

—

[印度GDP增长7.8%背后：夸大了真实的潜在增长](#)

[20260405 16:02:38](#)

•

—

[养电车比造电车难，特斯拉换电池22万，但车只值16万.....](#)

[20260405 16:02:38](#)

•

—

[给幼儿的开学书单](#)

[20260405 16:02:38](#)

昨日官方传递行业新信息,2026年前两月_汽车出口_同比增48.4%，延续强劲增长态势

, 20260405 16:02:38 蔡清懿 576

今日研究机构公开新政策,CBA交易国企唱大戏，民企如何活？,很高兴为您解答这个问题，让我来帮您详细说明一下。家电客服热线，系统自动分配订单

专业维修服务电话,本月行业协会传达最新研究成果,2026年前两月_汽车出口_同比增48.4%，延续强劲增长态势，很高兴为您解答这个问题，让我来帮您详细说明一下：全国联网维保服务，统一护理标准

本周数据平台不久前行业协会透露新变化,今日行业协会披露行业新成果,2026年前两月_汽车出口_同比增48.4%，延续强劲增长态势，很高兴为您解答这个问题，让我来帮您详细说明一下：智能维修派单系统，精准调度服务团队

24小时维修咨询热线，智能语音导航:刚刚国家政务主管部门发布最新通报,2026年前两月_汽车出口_同比增48.4%，延续强劲增长态势

海关总署最新数据显示，2026年1至2月我国"汽车出口"延续高速增长态势，累计出口量达135.2万辆，同比增长48.4%，其中新能源汽车占比超过62%，成为拉动出口的核心力量。从市场结构看，东盟、俄罗斯、中东欧、中东等地区仍是主要出口目的地，自主品牌凭借高性价比和智能化优势持续抢占海外份额。多家头部车企加快海外布局，通过建设KD工厂、完善销售服务网络、提升本地化适配能力，有效降低物流成本和贸易壁垒。海运、铁路运输运力保障持续加强，多式联运体系不断完善，为汽车大规模出海提供支撑。业内分析认为，随着全球新能源转型加速，我国汽车产业链完整、技术成熟、规模效应显著的优势将进一步凸显。预计全年汽车出口仍将保持较快增长，在稳定外贸基本盘、提升中国制造国际影响力方面持续发挥重要作用。

突围求生需要智慧与规划2025年夏天的CBA转会市场再度迎来重磅洗牌。赵睿加盟北京首钢、张镇麟转会上海久事——又一批国家队主力球员在这个休赛期改换门庭，而他们不约而同地选择了具有国企背景的俱乐部。与国企"凭亿进人"形成鲜明对比的是，多数民营俱乐部仍在收缩战线。唯有广东宏远通过多方运作成功引进崔永熙和焦泊乔，成为民企阵营中罕见的"买家"

。资本格局的分化日趋清晰，CBA

是否正步入一个属于国企的时代？民营俱乐部又该如何寻找出路？国企继续主导转会市场早在2024年夏天，CBA转会市场就已呈现两极分化态势。民企球队一掷千金的时代渐行渐远，取而代之的是国企球队凭借雄厚资金在引援上的强势表现。去年此时，北京、北控、山西等国企背景的球队便在转会市场上频频出手。山西签下刘传兴，并连续引进多位大牌外援；北控则从深圳打包引进沈梓捷和萨林杰这对强力内线组合；首钢更是操作频频，不仅成功签下周琦，还通过与广州队的交易得到了陈盈骏。一年过去，局势未有明显转变，国企球队依然扮演市场买家的主角。去年相对低调的上海队，今年夏天成功补强侧翼，从辽宁队交易得到国家队锋线张镇麟。青岛队经过一番波折，最终以顶薪合同签下王奕博。而北京首钢依旧强势，通过与新疆队的协商，引进了不久前在亚洲杯上大放异彩的赵睿，进一步提升了球队竞争力。同城的北控男篮今年夏天显得较为"佛系"，未有实质性补强，但并未停止尝试。他们与多位国手级别球员进行了接触，直至注册截止日前仍在就王岚嵚的转会进行谈判，可惜

最终未能达成一致。休赛期唯一以买家身份活跃的民企球队，只有冠军之师广东宏远。不过广东的情况较为特殊：一方面，徐昕提出交易申请在一定程度上出乎球队计划；另一方面，去年夏天在周琦交易中获得的现金补偿为运作提供了一定空间；还有便是，广东管理层在涉及陈国豪的那笔三方交易当中发挥了巨大的作用，这才有了崔永熙、焦泊乔二人的加盟。总体来看，2025年夏天的CBA转会市场与2024年相比变化不大。国企球队继续唱主角，民企则大多通过出售球员回血，增强财务灵活性。另一个相似趋势是，球员话语权显著提升，“强扭的瓜不甜”成为共识，“兄弟篮球”日益成为国手们的主流选择。民营俱乐部纷纷卖球星与国企俱乐部大手笔投入和稳健运营形成鲜明对比的是，不少国内民营篮球俱乐部正面临前所未有的生存压力和经营困境。曾几何时，民营俱乐部还是转会市场上最活跃的力量，敢于高价引援、积极运作，展现出强烈的竞争野心。然而如今，这般光景已一去不返。尽管广东、广厦、新疆等传统民企强队仍在尽力维持竞争力，但在财力上已很难与背靠国有资本的俱乐部正面抗衡。更令人担忧的是部分民营俱乐部的生存状态，以四川队为例。最近两年该队负面消息不断，运营举步维艰，根源在于其母公司在业务转型中陷入困境、债务累积，无法再像以往那样为俱乐部持续输血。类似情况在其他民营俱乐部中也有出现，只是程度不同而已。这一局面的形成，与国内宏观经济环境的变化密切相关。近年来房地产行业进入深度调整期，而该领域正是许多民营俱乐部母公司的核心业务。一旦地产业务受阻，相关企业对俱乐部的资金支持便大幅缩减，甚至彻底中断。另一方面，尽管CBA公司每年向各俱乐部分发的分红相对可观，能覆盖基本运营支出，但对于希望在球员市场上有所作为、持续提升竞争力的球队而言，这些资金还远远不够。反观国企俱乐部，则呈现出截然不同的生态。它们通常不将盈利作为首要目标，而是将投资篮球视作履行社会责任、提升城市形象、丰富市民文化体育生活的方式。这种定位使其更注重长期效益和社会效益，能够承受更长的投资回报周期，争夺CBA总冠军正是这种运营理念最直接的体现。此外，国企俱乐部在人才吸引方面也具备显著优势。它们能为球员提供更稳定的职业环境、更完善的福利体系——包括北上大城市的落户机会、国企编制带来的工作安全感，以及更全面的医疗和退休保障。这些都成为球员在选择俱乐部时的重要考量因素。正如某位球员经纪人所说：“如今球员做选择时，薪资已非唯一标准。他们同样看重俱乐部的发展前景、运营稳定性和附加福利。在这些方面，国企俱乐部确实更具吸引力。”可以说，在当前的中国职业篮球环境下，民营俱乐部正面临结构性的挑战。如何在新的经济形态中寻找生存与发展之路，已成为它们必须应对的重大课题。突围求生需要智慧与规划面对前所未有的生存压力，民营俱乐部若想持续发展，必须重新审视自身定位与策略。在当前资本格局难以迅速改变的前提下，“活下去”成为最现实、最迫切的目标。这要求民营俱乐部放弃以往盲目攀比、高价引援的军备竞赛思维，转向更精细、更可持续的运营模式。其中，两大战略方向尤为关键：一是深耕青训，打造人才梯队并实现价值转化；二是在外援选择和运作上精准发力，将其视为保证战绩和创造收益的特殊资产。将青训提升至战略核心高度，是民营俱乐部走向可持续的根基。与其斥巨资追逐成名球星，不如投资未来，建立一套成熟的年轻球员培养、使用和变现体系。这意味着需要加大投入建设各年龄梯队，引入先进的训练理念和数据系统，并敢于在联赛中给予年轻人实战机会。当一批潜力新星在体系中成长起来，他们不仅能给球队注入活力、提升战斗力，更将成为俱乐部最宝贵的资产。通过培养成才，俱乐部既可在长期内保持竞争力，也可在适当时机通过球员交易获取可观转会费，形成健康的资金循环，支撑俱乐部长期运营——这正是“篮球阿贾克斯”模式的精髓。在外援策略上，民营俱乐部更需要精打细算，展现出卓越的辨识力和运营能力。选择外援不应再唯名气论，而应更加注重其技术特点是否与球队战术体系兼容、是否具备职业精神以及是否具备潜在的交易价值。一个性价比高、即插即用的外援，能有效帮助球队稳住战绩，保证联赛排名下限，维持球市热度。更重要的是，优秀的外援本身就是一种优质资产。CBA联赛的“外援优先续约权”制度为俱乐部提供了操作空间——当一名外援在CBA赛场上表现出色，其续约权就会成为转会市场上的抢手商品。民营俱乐部完全可以凭借出色的球探系统，率先发掘并签下实力大于名气的球员，待其打出价值后，再通过转让优先续约权的方式获取额外收益。这套“发掘-使用-变现”的外援运作模式，能够为俱乐部开辟一条重要的财务来源。在这方面，广州龙狮俱乐部已成为民营球队中的成功范例。他们不过度追求短期成绩，而是将资源倾斜于青年才俊的培养，并屡屡有惊艳的外援操作。他们既能依靠团队力量和实用型外援维持竞争力，也通过出售成长起来的球员回收资金，持续运营，展现出了出色的生存智慧。他们的实践充分证明，在理性运营和长远规划的框架下，民营俱乐部完全可以在强者环伺的联赛中走出一条属于自己的生存与发展之路。

标签 [社交媒体](#)

相关文章

- [九三阅兵为何不仅仅是一场军事展演？](#)
- [丢不起人？英乙队淘汰曼联后被发现违规红魔有权上诉但选择放弃](#)
- [挪威电动车占比达97%创全球新纪录为啥如此之高](#)
- [银行半年报透视：经营业绩回暖，净息差降幅趋稳](#)
- [康师傅能否打破方便面市场天花板？](#)
- [一只鸟两棵树三条路，谁在营销“体制内三宝”？](#)
- [苹果看上的公司，靠量子“邪修”给模型“瘦身”](#)
- [一针百万的抗癌药，上半年销售冰火两重天](#)
- [格鲁夫：没有杠杆率，经理人就没有价值](#)
- [胡杏儿回应老公再次独自去夜店风波：“正常社交，无需惊讶”](#)
- [炸裂！加拿大首富家族千金曝苦恋闺蜜十几年？砸6亿讨好全亏光怒告法庭：敌蜜不爱我还坑我！](#)
- [穿越经济周期的底层逻辑](#)
- [中俄已就“西伯利亚力量”天然气管道项目达成协议？外交部回应](#)
- [威尼斯红毯第二波：孙艺珍好真实，巨石强森瘦到认不出，C罗女友惊艳](#)

上一篇 [除了Pro，华尔街预计iPhone17“不涨价”，最薄iPhone17Air是核心看点](#)

下一篇 [光交换机市场快速增长，多家A股公司相关业务亮眼](#)

文章点评

未查询到任何数据！

欢迎参与讨论，请在这里发表您的看法、交流您的观点。